



relais colis

Fondé en 1951 dans le Centre de la France, **Walden est un Groupe Familial indépendant** dirigé avec passion pour devenir aujourd'hui le **leader européen dans le transport et la logistique** sur le secteur de la santé. Nos services comprennent la logistique (Movianto et CSP-Centre Spécialités Pharmaceutiques), le transport (Eurotranspharma, Transpharma International), la livraison express (Ciblex et Relais Colis), ainsi que des services numériques et d'innovation (Pharma Pilot).

Inventeur du concept de livraison en relais de proximité dès 1983, **Relais Colis est le 1er réseau de livraison aux particuliers** alliant livraison en points de proximité et livraison à domicile pour livrer tous les formats de colis.

Riche de 50 ans d'expérience, Relais Colis est aujourd'hui le partenaire de nombreux acteurs e-commerce de premier plan, séduits par ses importants investissements dans ses outils de traçabilité et le pilotage de son réseau.

Relais Colis, c'est **45 millions de colis livrés par an en relais**, 2 millions à domicile, un réseau intégré **de 4 hubs nationaux, 25 agences régionales, 5.200 commerçants de proximité en France métropolitaine, 450 collaborateurs**. Relais Colis : - couvre 91% de la population à moins de 10 mn, 5 mn dans les grandes villes - est bien connu de 85% des Français.

Entreprise citoyenne, Relais Colis mène une politique volontariste en faveur de la diversité en entreprise.

Rejoignez Relais Colis en tant que :

### **Attaché Commercial - IDF (H/F)**

#### **Missions :**

- ▶ Participer à la définition des cibles pertinentes et à potentiel et élaborer la méthodologie d'approche,
- ▶ Approcher, promouvoir, négocier et vendre les prestations Relais Colis,
- ▶ Assurer le management « quotidien » de la relation commerciale et s'assurer du bon déroulement des prestations vendues en s'appuyant sur les ressources de l'entreprise,
- ▶ Piloter les objectifs quantitatifs et qualitatifs à réaliser sur le portefeuille clients,
- ▶ Identifier et développer de nouvelles opportunités de business chez les clients existants,
- ▶ Définir et négocier avec les clients des objectifs annuels et des plans de progrès.

#### **Résultats attendus :**

- ▶ Chiffre d'Affaires & évolution,
- ▶ Part de marché & évolution,
- ▶ Satisfaction client (taux & relationnel).



relais colis

### Profil recherché :

- ▶ 2/3 ans d'expérience sur une fonction commerciale service B2B (idéalement dans le domaine du transport/logistique), rigoureux, analytique, forte capacité, d'adaptation/d'anticipation, orienté client et résultats, goût très prononcé du challenge.
- ▶ L'anglais serait un plus.
- ▶ Poste à pourvoir sur le secteur Ile-de-France.

---

### Type d'emploi : CDI

Poste à pourvoir sur le secteur Ile-de-France

### Informations complémentaires

Merci d'envoyer votre candidature à : <https://jobaffinity.fr/apply/gqw7ex5r827tp69bit>